

Unternehmen in der Schweiz vertrauen eigenen Einbringungsmethoden

Schweizer Unternehmen nehmen im europäischen Vergleich die Dienstleistungen von Inkassobüros in geringerem Mass in Anspruch.

Wie die – von Atradius Collection durchgeführte – Umfrage vom 30.09.2010 mit 4.000 Unternehmen aus 22 Ländern vom September 2010 gezeigt hat, vertrauen 70% der Schweizer Unternehmen ihrem internen Einbringungs- bzw. Mahnwesen.

Verglichen mit dem Europäischen Durchschnitt von 64% (Deutschland mit 63% und Österreich mit gar nur 39%) können diese 70% für Schweizer Inkassounternehmen als Aufforderung gesehen werden, dieses Potential mittels innovativer und kostengünstiger Services im [Debitorenmanagement](#) zu lukrieren.

Kurzer Zahlungszeitraum versus Zunahme der Inkassofälle und des Forderungsvolumens

Noch immer profitieren Schweizer Unternehmen von einer ausserordentlich soliden Zahlungsmoral (vor allem nationale Kunden betreffend). 71% der Aussenstände werden innerhalb von 60 Tagen beglichen, nur 11% der offenen Rechnungen bleiben mehr als 90 Tage überfällig.

Diesen Zahlen stehen massive Steigerungsraten in den Bereichen Inkassofälle und einzubringendes Forderungsvolumen entgegen. Allein von 2008 auf 2009 wurden in der Schweiz 25,54% mehr Inkassoaufträge (889.447 Fälle) erteilt. Das Forderungsvolumen umfasste dabei 1,338 Mrd. Franken, was für diesen Zeitraum einem Plus von 87,82% entspricht.

Schweizer Unternehmen sind bei der Beauftragung von [Inkassounternehmen](#) preisbewusst und ergebnisorientiert

46% der Schweizer Unternehmen gaben an, dass sie pro Forderung lediglich 6,90 Franken zu zahlen gewillt sind, 26% von 6,90 bis 11 Franken und nur 9% ist eine Forderung mehr als 20,60 Franken wert.

Wichtig bei der Auswahl von Inkassodienstleistern ist vor allem, dass diese offene Forderungen rasch und in voller Höhe einzubringen im Stande sind. Dem von der Inkassobranche immer wieder in den Vordergrund gerückten Argument, die besseren Instrumente für den Erhalt der Kundenbeziehung (Creditor – Debitor) zu haben, wird letztlich kaum Glauben geschenkt bzw. diesem Thema wird seitens der Unternehmen keine gesteigerte Wichtigkeit beigemessen.

Innovative Services für den Inkassomarkt in der Schweiz

Die inkasso.ag entwickelt und etabliert für das [Debitorenmanagement](#) Prozesse, die den Ergebnissen von wissenschaftlichen Untersuchungen sowie den sich ständig ändernden Marktanforderungen gerecht werden.

Das [Bonusinkasso](#) der inkasso.ag sieht umfassende Incentive Programme vor, um die geringe Bereitschaft von Kreditoren, ihre offenen Forderungen an Inkassobüros zu übergeben, wesentlich zu steigern. Geben doch lediglich 16% der Unternehmen

an, in Zukunft externe Inkassodienste in Anspruch nehmen zu wollen, 72% sehen dies als eher unwahrscheinlich an.

Darüber hinaus bietet die inkasso.ag über gestaffelte Jahresmitgliedschaften Rechtsberatung für Kreditoren. So reagiert die inkasso.ag auf den Umstand, dass lediglich 14% der Schweizer Unternehmen die kostenintensive Lösung Anwaltsbüro zur Forderungseinbringung wählen.

Links

<http://www.inkasso.ag>

<http://www.inkasso.ag/vorrechtliches-inkasso.html>

<http://www.inkasso.ag/glaebiger-als-mandant.html>

Über die inkasso.ag

Vorrechtliches Inkasso – Rechtliches Inkasso – Gerichtliches Inkasso – Verlustscheinmanagement

KOMPETENT IN DER ANALYSE, PROFESSIONELL IN DER EINBRINGUNG, LEISTUNGSSTARK IM SERVICE

Wir sorgen mit unserem innovativen Schuldner-Kommunikationskonzept für einen schnelleren Zahlungseingang. Unser Ziel und Anspruch ist es, dass Ihre Rechnungen als Erstes bezahlt werden. Dafür bieten wir Ihnen professionelle, effiziente und preisgünstige Inkasso-Dienstleistungen an, die durch die Nutzung aller zur Verfügung stehenden Kommunikationskanäle gekennzeichnet sind.

Kontakt und weitere Informationen:

inkasso punkt ag

Hr. W. Jochum

Bahnstrasse 1

CH-8274 Tägerwilen

Telefon: +41 (0) 71 677 20 90

Telefax: +41 (0) 71 677 20 91

E-Mail: web@inkasso.ag

Internet: www.inkasso.ag